



Wir suchen in Slowenien einen

## Key Account Manager – Slowenien und Kroatien (w/m/d)

### Wer wir sind:

Wir sind Real Garant – ein Kundenbindungsspezialist für die Automobilbranche seit mehr als 30 Jahren. Als langjähriger Partner namhafter Automobilhersteller, Importeure und Autohäuser bieten wir unsere Garantielösungen in 33 europäischen Ländern an. Bei uns kennt jeder jeden, denn als mittelständisches Unternehmen leben wir eine Kultur der kurzen Wege, flachen Hierarchien sowie der engen Zusammenarbeit. Gemeinsam sorgen über 160 Beschäftigte mit ihrem Können und Engagement für ein kontinuierliches und dynamisches Wachstum. Unsere Expansion geht weiter! Möchten Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte sein?

### Ihre Aufgaben in unserem Team:

- Kompetente Beratung und Betreuung unserer B2B-Kunden (Importeure, Autohäuser, Niederlassungen)
- Professionelle Akquise von Neukunden
- Durchführung von Produkt- und Dienstleistungsschulungen bei den Autofachhändlern
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Repräsentation der Real Garant auf verkaufsfördernden Veranstaltungen und Messen
- Planung und Durchführung von Vertriebsprojekten

### Was Sie dafür mitbringen:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Handel mit Berufserfahrung im Verkauf
- Vertriebstalent gepaart mit einer Vorliebe für Autos und hoher Kundenorientierung
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb von Slowenien und Kroatien
- Sehr gute Slowenisch-, Kroatisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie idealerweise Englischkenntnisse
- Routinierter Umgang mit dem MS Office-Paket
- Zuverlässigkeit, Kommunikationsgeschick und Teamgeist
- Einen service-, ergebnis- und qualitätsorientierten Arbeitsstil
- Ausgezeichnete mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Ausdauer, Überzeugungskraft und ein sehr gutes Selbstmanagement
- Spaß am eigenverantwortlichen Arbeiten in einem dynamischen Umfeld

### Was wir Ihnen bieten:

- Die Arbeit in einem agilen, internationalen Umfeld mit immer neuen Herausforderungen
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Eigenverantwortung vom ersten Tag an
- Die Möglichkeit, etwas zu bewegen – auch über Landesgrenzen hinaus
- Kontinuierliche internationale berufliche Weiterbildung und gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit flexiblen Arbeitszeiten
- Firmenfahrzeug
- Zahlreiche weitere Benefits, wie eine attraktive Altersversorgung, Weiterbildungsmöglichkeiten, Vergünstigungen u. v. m.

### Worauf warten Sie noch?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie diese per E-Mail an [career@realgarant.com](mailto:career@realgarant.com). Vielen Dank!

### Sie haben Fragen zum Bewerbungsprozess?

Ihr Ansprechpartner: Jochen Honold | Head of Human Resources | [career@realgarant.com](mailto:career@realgarant.com) | +49 711 49063 460

### Sie haben fachliche Fragen zur Stelle?

Ihr Ansprechpartner: Ádám Sebestyén | Head of Sales Hungary, Slovenia, Croatia | [adam.sebestyen@realgarant.com](mailto:adam.sebestyen@realgarant.com)

[www.realgarant.com](http://www.realgarant.com)