



enjoy mobility

Siamo alla ricerca di un

## Responsabile commerciale per l'Area Centro Italia

che opererà alle dipendenze della nostra filiale italiana con sede a Verona.

### Chi siamo?

Siamo Real Garant - uno specialista della fidelizzazione dei clienti per l'industria automobilistica da più di 30 anni. Come partner di lunga data di rinomati produttori, importatori e concessionari di auto, offriamo le nostre soluzioni di garanzia in 33 paesi europei. La nostra azienda è una realtà di medie dimensioni dove si vive un'atmosfera di strette relazioni rese possibili da un'organizzazione orizzontale che promuove una continua e fluida interazione con i colleghi di tutti i dipartimenti aziendali. Insieme, più di 150 dipendenti assicurano una crescita continua e dinamica con le loro competenze e il loro impegno. La nostra espansione continua! Ti piacerebbe far parte di questa storia di successo?

### Obiettivi:

- Distribuzione di assicurazioni guasti su veicoli (garanzie) e strumenti di fidelizzazione dei clienti attraverso il canale B2B nel settore automotive
- Acquisizione clienti e attività di consulenza rivolta allo sviluppo delle collaborazioni in corso
- Attività di formazione e follow up dei clienti
- Analisi del mercato di riferimento e dei relativi prodotti della concorrenza
- Partecipazione a fiere ed eventi
- Pianificazione ed implementazione di strategie e progetti di vendita

### Requisiti per la candidatura:

- Diploma di scuola media superiore o Laurea
- Comprovata esperienza maturata nella vendita di servizi/prodotti nel settore automotive o in settori affini (finanziarie, assicurazioni, servizi)
- Gestione del cliente ed orientamento al risultato
- Capacità organizzative e di comunicazione
- Conoscenza dei principali strumenti del sistema operativo MS-Office
- La conoscenza della lingua inglese costituirà un elemento preferenziale, ma non un requisito essenziale

### Cosa proponiamo:

- Un lavoro dinamico connotato da un alto livello di responsabilità e autonomia
- Un'ampia gamma di efficaci servizi e soluzioni da proporre ed implementare nell'area di riferimento
- Lavoro a tempo pieno in un contesto aziendale internazionale e dinamico
- Una retribuzione incentivante e tutti gli strumenti necessari allo svolgimento della propria attività, per es.: vettura aziendale, laptop, telefono
- Un contesto aziendale in costante crescita e sviluppo
- Un lavoro da svolgere in autonomia pur collaborando all'interno di un team commerciale

### Sei interessato?

Non vediamo l'ora di conoscerti! Contatto: [career@realgarant.com](mailto:career@realgarant.com)

[www.realgarant.com](http://www.realgarant.com)