



JOIN OUR TEAM

Real Garant, tra le più rinomate compagnie di assicurazioni specializzate nel settore delle garanzie su veicoli a motore e in programmi di fidelizzazione dei clienti, è un'azienda appartenente al gruppo assicurativo ZURICH ed è riconosciuta da oltre 35 anni come un partner affidabile dai più noti costruttori auto e moto.

Nell'ambito dello sviluppo della filiale italiana e del potenziamento del dipartimento commerciale, siamo alla ricerca di un

Key Account Manager Centro-Nord Italia

La persona rispondendo al Sales Manager si occuperà di:

- Presidiare la propria area di competenza al fine di raggiungere gli obiettivi stabiliti dall'azienda
- Verificare la corretta applicazione di tutte le procedure interne e del rispetto dei processi operativi dell'azienda
- Gestire ed incrementare i clienti nell'area di riferimento: Emilia-Romagna, Toscana, Umbria, Marche
- Programmare gli obiettivi da raggiungere in collaborazione con la direzione vendite
- Monitorare i principali KPI al fine di garantire la profittabilità del business

Il/la candidato/a ideale è una persona proattiva e fortemente orientata al risultato che soddisfa i seguenti requisiti:

- Diploma di scuola secondaria/Laurea
- Comprovata esperienza di almeno 5 anni maturata in ambito commerciale, preferibilmente nel settore automotive con competenze finanziarie/assicurative, o in settori con dinamiche commerciali analoghe
- Gestione del cliente e orientamento ai risultati
- Doti di leadership e spiccate capacità relazionali
- Capacità analitiche e di gestione della propria attività in modo autonomo pur mantenendo un costante contatto con la direzione vendite e gli altri colleghi della filiale italiana
- Conoscenza della lingua inglese (requisito che sarà considerato come valore aggiunto ma non essenziale allo svolgimento del ruolo)
- Disponibilità a viaggiare. Il ruolo prevede costanti trasferte sul territorio nazionale e rare, ma possibili, trasferte temporanee all'estero
- Sarà considerata zona di residenza preferenziale la provincia di Bologna e zone limitrofe

La nostra proposta prevede:

- Un contesto di lavoro stimolante e dinamico all'interno di una realtà internazionale
- Possibilità di contribuire attivamente alla fase di sviluppo di un'azienda con grandi ambizioni e in fase di progressiva e costante crescita
- Un contratto di lavoro a tempo indeterminato (C.C.N.L. ANIA)
- Trattamento economico commisurato al ruolo e all'esperienza maturata

La selezione è aperta a entrambi i sessi ai sensi della L. 903/77. I candidati sono invitati a leggere le disposizioni sulla protezione dei dati del Regolamento (UE) 2016/679. Si prega di inviare la propria candidatura a Melanie Haas career@realgarant.com