



JOIN OUR TEAM

Nous recherchons pour notre bureau français (Paris, Bordeaux ou mobile) un(e)

Responsable Grands Comptes (h/f) Constructeurs automobiles et entités financières

Bienvenue chez Real Garant

S'appuyant sur plus de 35 ans d'expérience dans 32 pays, Real Garant se positionne comme l'un des principaux spécialistes de la fidélisation de la clientèle pour l'industrie automobile. **Ses produits et services centrés autour de la garantie panne mécanique** font le bonheur de partenaires de longue date tels que des constructeurs automobiles renommés, des importateurs et de nombreux concessionnaires. Real Garant est présent à travers un vaste réseau de succursales en Allemagne, Autriche, Belgique, Espagne, Italie, Suisse et Hongrie. **Depuis 2021, Real Garant propose également ses produits en France et la filiale française continue son développement.**

Nous vous offrons le meilleur des deux mondes : le lien avec un groupe solide (Zurich) et la culture et les méthodes de travail d'une entreprise à taille humaine prospère. Notre culture d'entreprise vous offre une grande flexibilité, une grande responsabilité personnelle et une grande marge de manœuvre pour vos idées. Impliquez-vous et façonnez votre avenir.

Vos tâches au sein de l'équipe:

- Vous serez responsable du conseil et de la vente de garanties et de produits d'assurance au sein de l'industrie automobile telle que les constructeurs automobiles (auto, moto, camion, VUL) ou les captives financières, les banques et les sociétés en ligne B2C
- Être responsable de l'acquisition de nouveaux clients et de la consolidation des clients existants.
- Analyse du marché et soutien aux mises à jour du business plan stratégique
- Représenter l'entreprise lors d'événements de promotion des ventes
- Planification, mise en œuvre et exécution de nouveaux accords
- Agir en tant que gestionnaire des relations et du développement des affaires
- Être disponible pour se déplacer à la rencontre de nos prospects et clients

C'est ce que nous attendons de vous:

- La vente est votre passion et vous avez de l'expérience avec les produits d'assurance et de garantie
- 5 à 10 ans d'expérience dans le domaine de l'automobile, de la garantie ou des services financiers
- Un apprentissage commercial achevé avec une expérience professionnelle significative dans la vente à grands comptes
- Appétence pour évoluer dans un contexte entrepreneurial avec des objectifs de croissance ambitieux
- Mentalité pragmatique, approche commerciale, focalisation sur les objectifs et les résultats
- Persévérance, force de persuasion et très bonnes capacités d'autogestion
- Idéalement un niveau d'anglais courant dans le cadre des échanges avec les autres filiales européennes

Ce que nous vous offrons:

- Des processus de décision courts, des portes ouvertes, un soutien mutuel et une culture d'entreprise appréciative
- Un CDI avec des horaires de travail flexibles et la possibilité de travailler de manière mobile
- Un package salarial attractif comprenant un salaire fixe, une prime variable, une voiture de fonction, laptop et smartphone
- RTT selon la convention collective des compagnies d'assurance et congés supplémentaires offerts à Noël et à la Saint-Sylvestre
- Un environnement international de 32 pays avec des bureaux à Stuttgart, Madrid, Vienne, Bâle, Vérone, Budapest, Waasmunster
- D'autres avantages tels qu'un régime de retraite complémentaire attrayant et mutuelle performante

Nous nous réjouissons de faire votre connaissance:

Melanie Haas se réjouit de recevoir votre dossier de candidature complet, y compris vos références, vos prétentions salariales et votre date d'entrée en fonction possible. Veuillez les envoyer par courrier électronique à career@realgarant.com.